

正社員募集・営業職

オイルパーナー・ガスパーナーの開発・製造を行っており、昔からお取引のある企業を中心にクライアントを支えてきました。

そんな当社が今回募集するのは、未経験歓迎のルート営業です。

☆ここが魅力！☆

■残業月10時間以内

■充実の研修制度

■年休120日以上

■スキルよりも人柄重視

■安定した経営基盤 など

スキルや経験ではなく、人柄重視の採用を行う当社で、

この先納得のいくキャリアを共に築いていきませんか？

募集要項

当社のメイン商材であるパーナーのルート営業、定期メンテナンスをお任せいたします。

新規開拓ではなく既存顧客へのルート営業のため、信頼関係の維持、構築が最大のミッションです。

【具体的な業務内容】

■顧客への定期的な訪問

■パーナーの定期メンテナンス

■部品・パーナーの見積作成

■部品の設計 など

<即戦力不要！大切なのは人間力>

今回の募集はスキルや経験不問で、即戦力の採用ではありません。

スキルよりも人間力や、相手から信頼されるためのコミュニケーション力が何よりも大切。

長年取引のあるお客様との間にできた信頼関係を、この先も守り抜くことが最大のミッションです！

入社後の流れ

まずは上司と一緒に、顧客に対しての挨拶回りからスタート。

※慣れてきてからは、顧客からのメールや電話での問い合わせに対応していただきます。

同時並行で、立ち立ちまで約3年かけて先輩の同行のもとメンテナンス業務に挑戦します。

その後先輩から顧客を少しずつ引き継ぎ、自分が担当になることを伝えてもらいます。

工具の使い方、修理の方法や部品交換など、技術的なことは研修を通して習得できる環境です！

【対象となる方】

☆経験不問☆【第二新卒歓迎・高卒以上】スキルや経験よりも、人柄を重視した採用を実施中！

【具体的には】

☆未経験歓迎

☆第二新卒歓迎

☆社会人歴10年以上の方歓迎

☆高卒以上

【活かせるスキル】

- 営業など人と接する仕事の経験
- モノづくりの経験
- CADの使用経験がある方優遇

【勤務地】

ホダカ株式会社 本社
住所：大阪市旭区高殿1-6-17

【交通手段】

- ・JR東線 城北公園通駅 徒歩10分
- ・大阪メトロ 谷町線 野江内代駅 徒歩15分
- ・バイク・自転車通勤可（無料駐車場あり）

【勤務時間】

8：30～17：30（実働8時間、休憩1時間）

【平均残業時間】

月10時間未満※原則定時退社です

【雇用形態】

- 正社員
- ※試用期間なし
- ※入社日から、入社月の月末までの研修期間は「時給1,200円」

【給与】

- 年俸360万円～450万円(経験者優遇)
- ※12分割して1/12を月々支給。
- ・諸手当（家族手当、禁煙手当、役職手当）
- ・交通費（実費）

【待遇・福利厚生】

- 社会保険完備(雇用・労災・健康・厚生年金)
- 家族手当(配偶者のみ月2万円、子供1人につき月1万円)
- 役付手当
- 制服貸与
- 座学研修、OJT研修
- 再雇用制度(定年65歳)

【休日・休暇】

- 年間休日120日
- 週休二日制 ※年間5日程度土曜出勤あり、就業時間は8：30～15：00
- 祝日休み
- 年末年始休暇
- 夏季休暇
- 有給休暇
- 生理休暇



ご質問などありましたらお気軽にお電話ください★

TEL : 06-6922-5501